

# 发展乡村特色产业 推进乡村全面振兴

(上接4版)

同时,合作社还积极参与社会各类活动,积极响应“绿水青山就是金山银山”理念,以实际行动践行“四件大事”,自2019年以来,每年带领合作社成员在该村1组植树100多棵,累计植树近3亩。

谈起今后的打算,吞普村曲果妇女缝纫农民专业合作社的社员们都认为,时代这么好,随着文化的进一步繁荣发展,民族产品越来越受到青睐,越来越成为民族融合的重要元素,合作社的发展会越来越壮大。他们要将产品挂到网上去,还要在拉萨繁华地段开专卖店,将产品卖向全区乃至全国。

## 广西

### 好一朵美丽的“夜香花”

广西壮族自治区钦州市积极调整农业产业结构,大力发展战略性新兴产业,为当地农户开辟出一条增收致富新路径。

钦北区大寺镇那葛蔬菜基地负责人黄生安告诉笔者,夜香花作为特色蔬菜,在市场上供不应求。该基地从2025年10月份开始种植了50多亩夜香花,每年2月份开始可以采摘,现在每天采摘250—300公斤。“夜香花的市场销售价格最便宜时10元/公斤,高的时候将近40元/公斤,所以市场前景很好,基地的夜香花目前主要销往广东省,广西本地市场也有,很是供不应求。”

该基地通过“公司+农户”模式,为周边留守老人、农村妇女提供灵活就业机会,并承诺保底回收,让农户“种得放心、卖得省心”。黄生安说,夜香花种植也适合农户小规模种植,像家里带小孩的老人家,闲暇时自己种一两亩夜香花,基地这边就保底回收,可为他们增加不少经济收入。

夜香花属于一种特色的新特优蔬菜,因其独特的香气和口感,深受广东等市场青睐,市场前景广阔。截至目前,全市夜香花种植面积超过600亩,主要分布在大寺、久隆、大直、那彭等镇,年新增产值达1500万元以上。这种“短平快”的特色产业,正成为乡村振兴的新引擎。

自治区乡村科技特派员、市农业技术推广中心主任赵天义告诉笔者,下一步,钦州市各级农业、科技部门将继续采取项目扶持、技术指导和产销对接等有效措施,大力支持夜香花、韭菜苔以及加工辣椒等新特优蔬菜产业发展,有效推动我市蔬菜品种结构优化调整,实现产业提质增效。

### 从“按吨卖”到“论个销”

在南宁市横州市的一家果蔬合作社的加工车间,真空包装线上的甜玉米流滴成金色河流。工人们麻利地将印有溯源二维码的玉米装箱。在发往全国各地的订单中,30%的产品贴着“每个10元”的精品价签,与5年前“每吨4000元”的批发价形成鲜明对比。2025年,“横县甜玉米”获批地理标志证明商标已经两年了,这座年播种面积25万亩、年产鲜苞27万吨的甜玉米生产基地,正在技术革命与产业链重构中不断发展。近年来,横州市农业部门积极调整产业结构,引导农民发展甜玉米特色产业,通过特色种植实现农业增效、农民增收,有效推动农业产业化高质量发展。

### 科技支撑标准化生产

在青桐村的万亩玉米基地,村民手握特制木棍演示着“懒人种田法”:铁锥扎洞、放入苗株、覆土压实,三个动作完成栽种。过去全家忙一整天种不完三亩地,现在两人半天种10亩。

据称,这项农民自创的免耕技术,已被写入广西农业科技推广手册。

横州市农业科学研究所所长彭楷介绍,锥形铁头精准控制栽种深度,避免传统耕作导致的土壤养分流失,营养杯育苗保障苗株存活率超95%,比直接播种提高30%,错茬轮作实现“一年四熟”,亩产突破4000公斤。他算过一笔账:免耕技术使每亩成本直降270元,肥料减施120元,人工节省150元。在横州13万玉米种植户中推广后,年节约达3.5亿元。

近年来,横州市着力提高自主创新能力,提升甜玉米产业科技创新力、市场竞争力和行业影响力,不断强化科技成果推广应用,实施良种良法,从源头上提升甜玉米品质。彭楷介绍,横州市加强与各级部门紧密沟通联系,在广西壮族自治区农业农村厅和广西农业科学院共建下,成立了广西横州甜玉米试验站,为品种选育、生产技术研发及推广应用提供全产业链科技支

撑。在石塘镇甜玉米新品种基地,技术人员记录着试验数据:泰鲜甜2号抗病性提升70%、金百甜15号糖度达18.2%。这里与广西农科院共建的甜玉米试验站,已引进47个新品种,其中8个自主培育品种开始推广。

标准化生产已渗透横州市全产业链:水肥一体化滴灌系统精确到毫升,可节水40%;病虫害防治采用声光诱杀技术,农药用量减少60%;秸秆100%转化为奶牛牛饲料或蘑菇培养基,形成循环农业链。

凌晨两点,陶圩镇六秀村的电商仓库仍灯火通明。传送带上,包裹精致的甜玉米鱼贯而入,保鲜膜锁鲜、抗震珍珠棉护体、冷链箱加持,箱面“电商扶贫、邮政先行”的标识格外醒目。“销售高峰时,公司的真空甜玉米,即食玉米每天的销售量能达到1万件,主要销往北京、上海等地。”广西喜乐食品公司销售经理举起即食玉米棒介绍。该公司开发了鲜食玉米汁、玉米发糕等23种深加工产品。

横州市依托该市电子商务孵化中心平台,培育了一大批电子商务创新创业人才,发挥电商“新农人”优势等进行甜玉米电商营销,形成“电商+基地+产业+帮扶”发展模式,助力甜玉米等农产品搭上电商快车销往全国各地。

横州电商生态已形成完整闭环,65家快递企业实现48小时全国达,运费降低了40%;横州市电商孵化中心培养了245家甜玉米网店,从业者近千人;“线下30家商超+线上7大平台”全渠道覆盖,助力甜玉米搭上电商快车销往全国各地。

校椅镇青桐村的甜玉米文化展馆内,游客们正体验玉米须茶制作。“这里周末入住率超90%。”民宿运营负责人指着玉米田里的星空帐篷说。通过“甜玉米丰收节”“玉米王擂台赛”等文旅IP,该村去年接待游客12万人次,带动周边农户户均增收2.3万元。

“农业必须跳出单一种植思维。”横州市甜玉米协会会长李德贤指着在建的甜玉米预制菜产业园说:“我们正打造从田头到餐桌的10公里产业链。”除了国内市场,横州市还把眼光转向国际市场,开发出了符合欧美标准的速冻玉米粒、玉米浓汤罐头,还在泰国设立跨境冷链仓库,降低物流成本。

“全球化才是我们的最终目标。”手握刚签完的东南亚订单,校椅镇现代农业合作社负责人说。

暮色中的中华甜野产业示范区,最后一车鲜玉米驶向加工厂。车间里,金黄的玉米粒在自动化生产线上变成即食羹、脆片和发酵饮品;电商直播间,主播正推销新研发的甜玉米益生菌;冷链仓库外,挂着粤港澳大湾区牌照的货车排队待发。“从按吨卖到论个销,变的不仅是价格,更是农业价值认知的重构。”横州市农业农村局负责人望着监控大屏上跳动的实时交易数据说。

## 甘肃

### 黄花绽放采收忙

盛夏,西峰区黄花菜迎来盛花期。种植户抢抓采收黄金期,忙着采摘、晾晒,田间地头涌动着丰收的喜悦。

清晨7点,位于西峰区后官寨镇东坪村的庆阳天佑祥黄花菜药材种植农民专业合作社种植基地,连片的黄花菜地里,青黄相间的花苞迎着晨曦,在微风中轻轻摇曳,清甜的香气伴着晨露徐徐漫出。三三两两的村民挎着编织袋穿梭其间,指尖在花丛中翻飞,娴熟地将含苞欲放的花蕾采收入袋。

“这几天,天刚蒙蒙亮就来,一天能摘几十公斤,挣一百多元钱。上午在这儿摘花,下午在家料理家务,挣钱顾家两头不耽误。”村民王红燕一边摘着黄花,一边算起了收入账。说话间,又一把鲜嫩的花蕾落进袋中。像她这样在合作社务工的周边村民有20多人,不少手脚麻利的村民凌晨四五点就到地里忙活,每天能收入超200元左右。

黄花菜,又名忘忧草、金针菜、柠檬萱草,其兼具观赏、食用与药用价值。在庆阳地区,黄花菜已有2000多年栽培史,是当地有名的传统土特产。

庆阳天佑祥黄花菜药材种植农民专业合作社负责人索银祥介绍,他从2014年起流转土地连片种植黄花菜,配套建设晾晒场地,购置蒸汽锅炉等加工设备,将新鲜黄花菜加工成干品后,通过线上线下相结合的方式销往国内多个城市。每年黄花菜盛

开时节,合作社都会吸纳周边村民到基地务工。若遇阴雨天气,合作社还以每公斤不低于5元的价格收购周边散户的黄花菜,通过“统一收购、加工、储存”的模式,解决了种植户晾晒难问题,切实降低了农户损失。

近年来,西峰区立足资源禀赋,持续优化种植结构,大力培育特色富民产业,引导合作社以“合作社+农户”模式为纽带,带动周边农户种植黄花菜。目前,全区黄花菜种植面积达10236亩,2025年干货总产量2048吨。这朵“忘忧草”正成为带动农户增收的“致富花”,在黄土高原上孕育出金色希望。

### 拓展苹果产业多元价值

聚焦农民增收与乡村振兴,庄浪县将苹果产业置于优先发展的核心位置,以“强龙头、补链条、兴业态、树品牌”为抓手,持续延链补链强链,全力提升苹果产业发展质量与效益,通过三产融合为苹果产业振兴注入强劲动力,使其成为强县富民的支柱产业。

科技引领筑牢绿色种植根基。依托百万亩梯田深厚土层的独特地理优势,庄浪县积极推广宽行窄株、矮砧密植、高架立体的现代化栽培模式,配套智慧滴灌系统、智能测控一体化设备等数字化管理设施,实现果园精细化管理,达成“一年建园、两年挂果、三年丰产”的高效种植目标,使传统果园管理效率提升40%。同时,先后引进维纳斯黄金、瑞香红和秦脆等20余个优质新品种,全县苹果良种覆盖率提升至92%。秉持生态种植理念,从源头保障苹果品质,目前已建成4条有机肥生产线,年生产有机肥5万吨,为产业融合发展奠定坚实基础。

同时,庄浪县把电商直播作为苹果销售的新引擎,大力发展农村电商产业,积极培育电商主体,完善电商服务体系,加强电商人才培训,推动苹果销售线上线下融合发展。全县建成县级电商服务中心11个、乡镇电商服务站18个、村级电商服务点293个,培育电商企业35家、电商网店560家、电商直播达人120名。通过与大型商超、水果批发商建立长期稳定的产销关系,庄浪苹果已成功进入北京、上海、广州等全国大城市市场,并远销东南亚、中东等国家和地区。

农旅融合拓展多元价值空间。立足独特的梯田景观和苹果产业资源优势,庄浪县积极探索“苹果+文旅”发展模式,将苹果产业与乡村旅游、休闲农业、文化体验有机结合,打造了一批以苹果为主题的农旅融合示范园、采摘园、农家乐,推出苹果采摘、果园观光、农事体验、民俗文化展示等旅游产品和线路,吸引大量游客前来观光度假,实现了苹果产业与文旅产业的协同发展、互促共赢。带动全县6.02万户果农年人均增收7359元。

### “药”香飘千里

盛夏六月,甘肃省定西市通渭县的山野间,30万亩中药材长势喜人,所到之处绿意盎然,药香四溢。

通渭县地处陇中黄土高原腹地,具备发展中药材产业的良好自然地理条件。该县抢抓甘肃“打造中医药千亿级产业集群”和全市“加快建设国家中医药传承创新发展样板区”机遇,着力推动中药材全产业链发展。

仲夏时节,李家店乡三湾村村民周小晖夫妇正俯身认真采摘金银花。“我们村几乎家家户户都种金银花,我家种了5亩。我们已经摘了10多天,估计还得半个月才能摘完。”周小晖介绍,“早上摘的花,中午就能送到附近合作社,变现速度特别快。”

在通渭,像周小晖这样的种植户共有5.2万户。如今,种植金银花已成为当地群众公认的增收方式。目前,通渭全县金银花种植面积累计达15万亩,且已全部进入盛花期。

“2025年鲜花总产量达4.5万吨,种植环节产值9亿元,总产值突破20亿元,带动5.2万户23万人参与种植,人均收入超3000元。”通渭县农业农村局负责人说。

在陇山镇古湾村,一株株幼嫩的黄芪苗在风中轻摆,村民正在忙着放苗、除草。2025年,该镇种植黄芪1万亩,打造6处500亩以上的黄芪连片种植示范点,助力农民增收致富。

“黄芪田间管理很关键,现在我们在除草,后期还要组织人员进行施肥、喷药等工作,确保黄芪在生长阶段不受杂草、病虫害的影响。”陇山镇党委副书记王彦强说。

除了金银花,通渭县年均种植黄芪、黄

芩等中药材20万亩、产量17万吨。从田间到车间,通渭县构建了从种植、加工、交易、研发到应用的全产业链发展体系。总投资1.24亿元的通渭县中药材产业园即将全面投产,涵盖产业孵化中心、交易市场、标准化厂房等设施,将大幅提升中药材仓储规模和规范化水平。

在精深加工方面,5家道地中药材加工企业、70个种植专业合作社与计划新增的50户专业合作社协同发力,12个金银花烘干车间和11个中药材产地初加工车间年交易量达5.5万吨,交易额11亿元。总投资1.5亿元的金银花健康产业园一期已建成色选厂、提炼厂、日化厂,让中药材价值得到充分挖掘。

“我们走出了一条由试验田种植到规模化种植、粗加工到精深加工、产品研发到广阔市场营销的发展模式。”通渭县相关负责人表示,中药材产业已成为通渭县乡村振兴的坚实支柱产业,正源源不断为当地经济发展注入强劲动力。

### 香菇丰收采摘忙

民乐县立足独特气候、资源优势,因地制宜发展食用菌产业,积极引进龙头企业,通过“公司+基地+农户”的模式,不断扩大产业规模,提升产业效益,为群众拓宽了增收渠道,实现了产业发展与增收的双赢。

2025年初冬,笔者走进甘肃鸿飞生物开发有限责任公司香菇种植基地,标准化大棚鳞次栉比,大棚内一股温暖的气息扑面而来,伴随着阵阵蘑菇的清香。一排排菌包整齐地排列着,菌包开口处,一朵朵圆润饱满的香菇从菌棒中探出脑袋,长势喜人。工作人员正忙着采摘这些丰收的果实,她们娴熟地用手掐住菇根,轻轻一扭,整朵蘑菇就从菌包上脱落,然后装入筐中,现场呈现出一幅丰收的繁忙景象,每个人的脸上都洋溢着喜悦的笑容。

甘肃鸿飞生物开发有限责任公司总经理刘吉仁说:“就香菇棚来说,每个棚可以采摘5~6茬鲜菇,采摘一茬高峰期基本是5~6天,一个大棚一茬可以采鲜菇6000~8000斤左右,一根菌棒能采鲜菇1.6斤左右。出完菇,菌棒是非常好的有机肥,就地可以还田,或者可以做成姬菇、草菇,最后剩下的可以做成木炭,也就是说我们的所有产品从开始到结束都能榨干榨尽,没有一点废料,是非常好的循环经济。”

从菌棒制作到出菇管理,为周边农户提供了全链条就业机会,吸纳了周边村民就近务工,该基地每年带动周边100余人来务工,人均增收超过3万余元,食用菌真正成为乡村振兴的“致富伞”。

“我在鸿飞生物公司上班已经好几年了,这个工作离家比较近,能把孩子和家庭都照顾上,上班也方便,每个月工资在5000元左右,很稳定,整体的福利也挺好的,工作内容也比较容易,整体感觉挺好的。”甘肃鸿飞生物开发有限责任公司员工王晓玲说。

凭借独特的气候优势,甘肃鸿飞生物开发有限责任公司培育出的香菇形态饱满、肉质厚实、香味浓郁,品质尤为出众,深受消费者青睐。近年来,该公司不断完善产业链条,建设了菌棒生产车间、保鲜库等配套设施,从菌种培育、菌棒制作到香菇种植、加工、销售,形成了一条完整的产业链。

甘肃鸿飞生物开发有限责任公司总经理刘吉仁说:“棚里的香菇是我们的主打产品,公司积极发挥‘菌菇本地化种植实验室’的作用,通过各种食用菌的种植,近十年我们种植了七八个品种,在我们本地试种效果也特别好。从食用菌制棒、养菌、发菌到出菇各方面不断探索,利用我县得天独厚的冷凉气候条件培育出优质的产品,市场好,在六七八月这三个月的时间,基本全国高温没有办法出货,但我们这个时间段的货是供不应求,销往全国各地。”

近年来,民乐县锚定“产业兴旺、就业充分、农民富足”的目标,持续延伸食用菌产业链条,完善联农带农机制,推动产业链向深加工、品牌化升级,致力于提升产品附加值,让小小食用菌成为带动群众致富、推动乡村振兴的“金钥匙”。

### 庭院“方寸地”致富“聚宝盆”

仲夏时节,走进环县秦团庄乡秦团庄村村民高占军家,干净整洁的院落映入眼帘,院外菜园里绿意盎然,蔬菜长势喜人;

院墙下各色花朵竞相绽放,芳香阵阵;花丛旁,15个蜂箱整齐排列,高占军头戴防护帽,正小心翼翼地打开蜂箱盖,查看蜜蜂产蜜情况。

聊起养蜂,高占军感慨万千。2012

年,他花4800元买了8箱蜜蜂,因缺乏养殖经验,最后只养活了3箱。面对挫折,他努力学习养蜂知识,直到养蜂的第六年,蜂群才稳定在15箱。如今,高占军已摸索出一套独特的养蜂经验:“我选择养殖适合山区环境的中蜂,这种蜂种适应性强、采集力强、抗病力强,产出的蜂蜜口感独特,深受顾客喜爱。现在,在家门口就能养蜂,方便我定期观察蜜蜂产蜜情况,及时调整饲养管理策略。”

除养蜂外,高占军还在家门前的小庭院里发展了其他产业:两个拱棚种植蔬菜瓜果,年收入约5000元;制作麻腐和黄酒,年增收1万多元。

“我们秉持‘小庭院、小成本、稳收入’的理念,引导群众利用家门前的闲置土地,因地制宜发展种养产业,让小庭院成为增收‘聚宝盆’。”秦团庄乡执法队副队长张宏伟说。

据了解,秦团庄乡“庭院经济”惠及全乡46户人家,其中,40户投身小养殖、5户专注小种植、另有1户经营小作坊,这些群众通过发展“庭院经济”,户均增收3500元。

这几天,山城乡薛塬村村民王萍家的小庭院里,辣椒、西红柿、小白菜等蔬菜长势正旺。“别看这地方不大,过些日子就能收获满满,光是卖菜一年就能收入好几千块钱呢。”王萍说。

在政府投资帮助下,王萍不仅在家门前种植了蔬菜,还建起了小拱棚种植甜瓜,又养了30只鸡、6箱蜜蜂,年收入2万多元。

据薛塬村村干部高银廷介绍,薛塬村有31户群众发展“庭院经济”,每户新建0.02亩的日光温棚1座,投放鸡棚1座、土蜜蜂5箱,还修建了花园。2025年,村里统一组织调研、购买甜瓜苗,并邀请有经验、有技术的专家现场指导群众种植、管理甜瓜。“有了专家支持,甜瓜喜获丰收,销量很不错,每座温棚能收入5000元。后期这些群众还将出售土鸡蛋、土鸡、土蜂蜜等,年底每户增收2万元。”高银廷说。

这一方方农家小院正是环县“庭院经济”蓬勃发展的缩影。在全面推进乡村振兴的浪潮中,环县立足资源禀赋,创新探索“庭院+”多元发展模式,将农家小院打造成增收“聚宝盆”,走出了一条生态美、产业兴、百姓富的可持续发展之路。

## 贵州

### 惠农专线连起菜篮子和钱袋子

清晨5点50分,贵阳市南明区永乐乡菜农余仙芝背着满篓的桃子,登上前往油榨街的“专车”。中午12点,她搭乘返程车辆回家,这已成为她一段时期的日常。

“惠农专线”从我家门口出发,直达油榨街菜场,我们销售农作物方便多了。卖完东西,中午回家吃个饭,休息一下,下午更有精力去田地里忙活了。”余仙芝说。

永乐乡距离市区较远,之前,农户运输果蔬进城售卖面临“发车时间固定、物流成本高、流通链条断裂”等问题。为解决群众急难愁盼问题,永乐乡牵头成立专项工作组,多次联合贵阳公交公司深入羊角村、大关口等村组实地走访,收集百余户菜农运输需求,于2025年6月30日开通“惠农专线”。这条长达23公里的线路,串联了6个城乡集散点,为乡村振兴注入流动的生命力。